

ISSN 2226-0773

МЕЖДУНАРОДНЫЙ АЛЬМАНАХ
INTERNATIONAL ALMANAC

ГУМАНИТАРНОЕ ПРОСТРАНСТВО
HUMANITY SPACE

О.П. РЯЗАНЦЕВА
O.P. RYAZANTSEVA

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ БИЗНЕСА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И СТРАНАХ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА: СРАВНЕНИЕ
ORGANIZATIONAL AND LEGAL BASIS OF BUSINESS IN RUSSIAN FEDERATION AND EUROPEAN UNION: COMPARISON

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ПОСОБИЕ
EDUCATIONAL-METHODICAL ALLOWANCE

Том 1, Приложение 6
Volume 1, Supplement 6

МОСКВА
MOSCOW
2012

ISSN 2226-0773

МЕЖДУНАРОДНЫЙ АЛЬМАНАХ
INTERNATIONAL ALMANAC

ГУМАНИТАРНОЕ ПРОСТРАНСТВО
HUMANITY SPACE

О.П. РЯЗАНЦЕВА
O.P. RYAZANTSEVA

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ БИЗНЕСА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И СТРАНАХ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА: СРАВНЕНИЕ
ORGANIZATIONAL AND LEGAL BASIS OF BUSINESS IN RUSSIAN FEDERATION AND EUROPEAN UNION: COMPARISON

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ПОСОБИЕ
EDUCATIONAL-METHODICAL ALLOWANCE

Том 1, Приложение 6
Volume 1, Supplement 6

МОСКВА
MOSCOW
2012

Гуманитарное пространство
***Международный альманах* ТОМ 1, Приложение 6, 2012**

Humanity space
***International almanac* VOLUME 1, Supplement 6, 2012**

Главный редактор / Chef Editor: **М.А. Лазарев / M.A. Lazarev**
E-mail: **cerambycidae@fromru.com**
Дизайн обложки / Cover Design: **М.А. Лазарев / M.A. Lazarev**
Научные редакторы / Scientific Editors:
В.П.Подвойский / V.P.Podvoysky
О.В. Стукалова / O.V. Stukalova
E-mail: **chif599@gmail.com**

Веб-сайт / Website: **http://www.humanityspace.com**

Издательство / Publishers: **Higher School Consulting**
Tovarishchensky side street, 19, office19, Moscow, Russia
Напечатано / Printed by: **AEG Group Design & Printing**
Gruzinsky Val, 11, Moscow, 123056 Russia

Консультативное участие / Advisory participation:
ФГНУ РАО «Институт Художественного образования»
Federal State Research Institution of the Russian Academy of Education «Institute of Art Education»

Дата выпуска / Date of issue: **22.06.2012**
Реестр / Register: **ISSN 2226-0773**

© Гуманитарное пространство**.** *Международный альманах* //
Humanity space. *International almanac*
составление, редактирование
compiling, editing

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ
EDITORIAL BOARD

Бакланова Наталья Константиновна / Baklanova Natalya Konstantinovna
доктор педагогических наук, профессор
Московский Гуманитарный Педагогический Институт
Moscow Humanities Pedagogical Institute
Балбеко Анатолий Михайлович / Balbeko Anatoly Mikhaylovich
доктор педагогических наук, профессор
Московская Академия Государственного и Муниципального Управления
Moscow State University and Municipal Management
Борч Анна / Borch Anna
доктор искусствоведения
Университет природопользования во Вроцлаве (Польша)
Институт Ландшафтной Архитектуры
University of Nature in Wroclaw (Poland)
Institute of Landscape Architecture
Бутов Александр Юрьевич / Butov Alexandr Yurevich
доктор педагогических наук, профессор
академик Международной академии наук высшей школы
Федеральное государственное научное учреждение «Институт художественного образования» Российской Академии Образования
Federal State Research Institution of the Russian Academy of Education «Institute of Art Education»
International Higher Education Academy of Sciences
Грекова Татьяна Николаевна / Grekova Tatyana Nikolaevna
кандидат психологических наук, доцент
Московский Государственный Университет Дизайна и Технологии
Moscow State University of Design and Technology
Дуккон Агнеш / Dukkon Agnes
профессор Будапештского Университета им. Лоранда Этвеша (ELTE)
доктор филологических наук (по русской литературе)
доктор Венгерской Академии Наук (по венгерской литературе ренессанса и барокко)
Professor Budapest University named after Eötvös Loránd (ELTE)
Doctor of Philological Sciences (in Russian literature)
Doctor of the Hungarian Academy of Sciences (in Hungarian literature, Renaissance and Baroque)
Зотов Владимир Владимирович / Zotov Vladimir Vladimirovich
кандидат экономических наук, доцент
Московский Государственный Университет Дизайна и Технологии
Moscow State University of Design and Technology
Киселев Геннадий Михайлович / Kiselev Genady Mikhaylovich
кандидат педагогических наук, доцент
Московский Региональный Социально-Экономического Институт
Moscow Regional Socio-Economic Institute
Кшицова Дануше / Kshitsova Danushe
доктор философских наук, профессор
Университет им. Масарика и Института славистики (г. Брно)
University named after Masaryk and Institute of Slavic Studies (Brno)

Манн Юрий Владимирович / Mann Yuriy Vladimirovich
академик Российской академии естественных наук
доктор филологических наук, заслуженный профессор РГГУ
Российский государственный гуманитарный университет
Российская Академия Естественных Наук
Russian State University for the Humanities
Russian Academy of Natural Sciences
Матыцин Александр Анатольевич / Matytsin Alexandr Anatolevich
кандидат философских наук, доцент
Московский Авиационный Институт
Moscow Aviation Institute
Оленев Святослав Михайлович / Olenev Svyatoslav Mikhaylovich
доктор философских наук, профессор
Московская государственная академия хореографии
Moscow State Academy of Choreography
Пирязева Елена Николаевна / Piryazeva Elena Nikolaevna
кандидат искусствоведческих наук
Федеральное государственное научное учреждение «Институт художественного образования» Российской Академии Образования
Federal State Research Institution of the Russian Academy of Education «Institute of Art Education»
Подвойский Василий Петрович / Podvoysky Vasily Petrovich
доктор педагогических наук, профессор
Московский Педагогический Государственный Университет
Moscow State Pedagogical University
Полюдова Елена Николаевна / Polyudova Elena Nikolayevna
Окружная библиотека Святой Клары (США: Калифорния)
Santa Clara County Library (USA: California)
Сёке Каталин / Szoke Katalin
кандидат филологических наук, доцент
Института Славистики Сегедского университета (Венгрия)
Institute of Slavic Studies of the University of Szeged (Hungary)
Смирнова Тамара Петровна / Smirnova Tamara Petrovna
кандидат психологических наук, доцент
Московский Государственный Университет Дизайна и Технологии
Moscow State University of Design and Technology
Стукалова Ольга Вадимовна / Stukalova Olga Vadimovna
кандидат педагогических наук
Федеральное государственное научное учреждение «Институт художественного образования» Российской Академии Образования
Federal State Research Institution of the Russian Academy of Education «Institute of Art Education»
Табачникова Ольга Марковна / Tabachnikova Olga Markovna
кандидат физико-математических наук
кандидат филологических наук
Университет г. Бат, Великобритания
University of Bath, UK
Щербакова Анна Иосифовна / Shcherbakov Anna Iosifovna
доктор педагогических наук, профессор
Российский Государственный Социальный Университет
Russian State Social University

Организационно-правовые формы бизнеса в Российской Федерации и странах Европейского Союза: сравнение

О.П. Рязанцева

Академии труда и социальных отношений
119454 ул. Лобачевского, д.90
Academy of labour and social relations
119454 Lobachevsky st., 90; e-mail:info@atiso.ru

Ключевые слова: Гражданский Кодекс РФ, акционерное право в странах ЕС, наднациональные акты в области корпоративного права ЕС, индивидуальные предприниматели, товарищества, кооперативы, государственные и муниципальные унитарные предприятия, малое предприятие, европейская компания, европейское объединение по экономическим интересам, европейское кооперативное общество.
Key words: civil code of Russian Federation, European corporate law, supranational legal basis commercial organization of EU corporative law, individual enterprise, trust partnership, cooperative, joint-stock company, state and municipal unitary enterprises, small-scale enterprise, the European company, the European Association of economic interests, the European co-operative society.
Резюме: В работе исследовано и проведено сравнение организационно-правовых форм бизнеса в Российской Федерации и в странах Европейского Союза в настоящее время. Отмечается, что интеграционные процессы на уровне ЕС не ограничились только мерами по сближению уже имеющегося национально-правового регулирования, а предприняты уникальные попытки создания организационно-правовых форм коммерческих организаций, не ограниченных территориальными границами отдельных государств, которые могли бы без каких-либо препятствий и ограничений распространять свою деятельность на всю территорию стран ЕС и подчинялись бы единым правилам регулирования. Данная работа может быть использована как учебно-методическое пособие для бакалавров и магистров, изучающих финансовые дисциплины в высшем учебном заведении по направлению экономика.
Abstract: In the article touches and comparisons organizational and legal basis of business in Russian Federation and the countries of European Union. There are an unique attempt of the supranational legal basis commercial organization in the framework of the EU. This article can be used as the educational-methodical supplies for bachelors and masters, which study economical case in the intuitions of higher education.
[Ryazantseva O.P. Organizational and legal basis of business in Russian Federation and European Union: comparison**]**

ВВЕДЕНИЕ

Для привлечения и стимулирования индивидуальных предпринимателей к экономической деятельности в разных странах законодатели формируют многообразие правовых форм организации бизнеса. Поскольку в России идет переход к многообразию форм собственности, сравнение зарубежного опыта корпоративного права необходимо и полезно.

В этой связи, вопросы, связанные с унификацией и гармонизацией права ЕС в целом и в частности акционерного права особо интересны для предпринимательских и для руководящих кругов России, поскольку, с одной стороны, страны ЕС – главный торговый партнер России, с другой стороны, Россия является двигателем интеграционных процессов в рамках СНГ.

Между тем следует заметить, что в условиях дореволюционной России также имел место плюрализм собственности. В журнале «Урал» (1991, № 11) был опубликован Конспект лекций о народном и государственном хозяйстве, читанных Его Императорскому Высочеству Великому князю Михаилу Александровичу в

1900—1902 гг. Автор — Сергей Юльевич Витте — министр путей сообщения, министр финансов, а затем и председатель Совета Министров Российской империи. Граф Витте прочитал свои лекции за 15 лет до октября 1917 г. В то время Россия двигалась по пути экономического прогресса, опираясь на огромные собственные ресурсы и опыт мировой цивилизации. Россия упорядочивала свои финансы, строила железные дороги, развивала промышленность, расширяла свое присутствие на мировом рынке. Народно-хозяйственные проблемы, обсуждаемые в лекциях, созвучны заботам сегодняшних дней: здесь и стабильность рубля, и формирование рынка, и таможенная политика, и ввоз иностранного капитала, и, конечно же, многообразие форм собственности. Лекции С. Витте с полным правом можно назвать практическим пособием по механизму формирующегося рынка. В частности, С. Витте рассматривает такие виды коллективных хозяйств, как артели, полные товарищества, товарищества на вере и акционерные компании, такие понятая, как дивиденды, акции, облигации и т.д.(10)

Основой для написания послужило изучение законодательных документов, а именно Директив ЕС,

Гражданского Кодекса РФ, федеральных законов РФ, а также учебной литературы Анохина В.С., Стровского Л.Е., Энтина Л.И. и др.

ГЛАВА I. Организационно-правовые формы деятельности в ЕС

1.1. Акционерное право в странах-участницах ЕС

1.1.1. Индивидуальные предприниматели

Индивидуальные предприниматели, или коммерсанты. Это физические лица, осуществляющие различные хозяйственные операции разных сферах деятельности (производственной, торговой, транспортной, банковской, биржевой и т.д.).

Индивидуальные предприниматели заключают коммерческие сделки от своего имени и несут полную ответственность всем своим имуществом по обязательствам своей фирмы. Служащие, работающие по найму, к числу предпринимателей или коммерсантов не относятся.

В соответствии с законодательством предприниматели должны зарегистрироваться в торговом реестре, приобрести разрешение (патент) на ведение предпринимательской деятельности с уплатой пошлины. Они участвуют в хозяйственной деятельности под

определенным фирменным наименованием.

Содержание торговых книг предпринимателя — коммерческая тайна. При обычных обстоятельствах эти книги недоступны для третьих лиц, поэтому получить достоверную информацию о деятельности предпринимателя не всегда возможно. В судебных разбирательствах ознакомление с торговыми книгами суда и заинтересованных лиц допускается лишь в исключительных случаях в части, непосредственно вязанной со спором, в котором предприниматель выступает в качестве истца или ответчика. Полное ознакомление суда с торговыми книгами предпринимателя допускается только при его несостоятельности.

Индивидуальный предприниматель не подлежит публичной ответственности и не является юридическим лицом. В мире действуют миллионы индивидуальных предпринимателей. Работают они в основном в сфере розничной торговли и обслуживания населения и, конечно же, не занимают доминирующих позиций, которые принадлежат объединениям предпринимателей (особенно в области промышленного производства и производства товаров народного потребления).

Таким образом, индивидуальное предприятие

является простейшей организационно-правовой формой. ИП не является юридически самостоятельной единицей - права и обязанности, связанные с деятельностью и существованием ИП, относятся непосредственно к его единственному участнику, который несет ответственность перед кредиторами всем свои имуществом.

1.1.2. Товарищества

Промежуточной формой между товариществами и обществами являются *коммандитное товарищество* и *акционерно-коммандитное товарищество,* которые объединяют в себе признаки полного товарищества и общества, основанного на участии капитала.

Полное товарищество (открытое торговое товарищество) — это объединение двух и более лиц, которые лично участвуют в делах товарищества и несут неограниченную и солидарную ответственность по обязательствам фирмы перед кредиторами фирмы не только вложенным капиталом, но и всем своим имуществом. Иными словами, требования кредиторов могут быть удовлетворены за счет имущества самого товарищества и за счет личного имущества всех его участников. Договор не может исключить имущественную ответственность кого-либо из участников перед третьими лицами. Имущество полного товарищества выступает в качестве совместной собственности его членов и формируется из различных по виду и размеру вкладов его участников.

Компаньонами полного товарищества могут быть

физические лица, а также юридические лица (например, акционерное общество, общество с ограниченной ответственностью). Полное товарищество широко распространено во многих странах. В основе его — личности компаньонов и их активная работа в фирме. Вследствие неограниченной ответственности компаньонов всем своим имуществом кредитоспособность полного товарищества велика. Наименование фирмы должно содержать фамилию, по крайней мере, одного компаньона с дополнением, указывающим на существование товарищества, или фамилии всех компаньонов.

Учреждение происходит путем заключения принципиально свободного от определенной формы договора товарищества. Заявку о каждом полном товариществе подают в торговый реестр, так как каждое полное товарищество должно быть внесено в такой реестр, В заявке необходимо указать фамилию, имя, гражданское состояние и место жительства каждого компаньона, фирмы и местонахождение товарищества, дату начала его деятельности. Имущество товарищества принадлежит всем компаньонам совокупно и должно быть строго отделено от имущества, находящегося в частной собственности отдельных компаньонов. Имущество товарищества

учреждается вкладами (взносами) компаньонов. Каждый компаньон имеет прибыль (долю капитала), составляющую определенную денежную сумму. Доля капитала — не требование, а расчетная величина, выражающая стоимость экономического участия компаньона в имуществе товарищества.

Число членов полного товарищества обычно не оговаривается, однако оговариваются обязанности, ответственность и права участников (компаньонов). Участники обязаны внести вклад, проявлять добросовестность при ведении дел и не заниматься недозволенной конкуренцией. Неограниченная ответственность, связанная с включением всей личной собственности компаньонов, объединяет их в «сообщество, решающее их судьбу» (по опыту Австрии). Все это делает полное товарищество наиболее рискованной для компаньонов формой общества. Каждый из компаньонов имеет право на:

- ведение дел;
- представительство (например, в отношениях с третьими лицами представительство полного товарищества осуществляется любым из его участников в полном объеме, если в договоре не оговорен иной

порядок);

• определение и распределение балансовой прибыли и убытка;

• возмещение затрат и компенсаций;

• контроль;

• расторжение (товарищество может быть распущено в случае выхода из него или объявления о несостоятельности одного из участников, а также по решению самих участников).

Коммандитное товарищество — это договорное объединение или более предпринимателей, где одни (полные товарищи) осуществляют руководство деятельностью товарищества и несут ограниченную ответственность по обязательствам фирмы как своим вкладом, так и своим имуществом, а другие (коммандитисты), не принимая непосредственного участия в управлении товариществом, участвуют только своим вкладом. Коммандитист имеет только права на контроль. Так, например, он может потребовать копию баланса и просмотреть бухгалтерские книги и документы в целях контроля за балансом. Заключать сделки от имени такой фиры могут только полные товарищи.

При выбытии из товарищества полного товарища

договор товарищества прекращается либо оформляется заново. Выбытие командатиста к прекращению товарищества не ведет, а его вклад переходит по наследству.

Порядок регистрации коммандитного товарищества такой же как и полного товарищества. Наименование коммандитного товарищества должно содержать фамилию по крайней мере одного личного отвечающего компаньона с дополнением, указывающим на существование товарищества. В торговый реестр должны быть внесены:

- фирма, местонахождение, начало деятельности товарищества;
- фамилия, имя, гражданское состояние и местожительство каждого члена коммандитного товарищества, несущего неограниченную ответственность;
- фамилии коммандитистов и суммы их вкладов.

Распределение прибыли и убытка коммандитного товарищества определяется в договоре товарищества. Компаньоны подлежат обложению подоходным налогом.

Широкое распространения эта правовая форма предпринимательства не получила. В основном эту форму выбирают мелкие и средние фирмы.

Акционерно-коммандитное товарищество

действует в соответствии с законодательством о товариществах, создается на основании устава, зарегистрированного государственными органами. Члены товарищества — один или несколько полных товарищей; коммандатистами являются акционеры. Акции свободно продаются или распределяются среди вкладчиков капитала. При котировке на фондовых биржах цена на акции, естественно, может отклоняться от номинальной стоимости, что зависит от спроса и предложения. Руководство фирмой осуществляют полные товарищи, они же несут неограниченную и солидарную ответственность по ее обязательствам. Акционеры же рискуют только падением курса своих акций. Полным товарищем может быть и юридическое лицо.

В отличие от обыкновенного коммандитного товарищества акционерно-коммандитное может получать дополнительные средства от эмиссии (дополнительного выпуска) акций и свободной их продажи на рынке ценных бумаг. Вкладчикам капитала в такой организационно-правовой форме, как акционерно-коммандитное товарищество, безусловно, импонирует и налоговый режим, дающий им возможность не подвергаться двойному обложению налогом. Дело в том, что

акционерные общества в обязательном порядке должны платить налог на получаемую прибыль и, помимо этого, налогом облагаются дивиденды, получаемые акционерами.

Дивиденды же, выплачиваемые акционерно-коммандитными товариществами, налогообложению не подлежат.

Несмотря на отмеченные преимущества, акционерно-коммандитные товарищества широкого распространения пока не получили, так как в развитых странах имеются законодательные ограничения по привлечению заемных средств (10).

1.1.3. Общество с одним участником

Для привлечения индивидуальных предпринимателей к экономической деятельности институты ЕС были вынуждены признать такую форму, как общество с одним участником. В связи с этим была принята. Двенадцатая директива 89/667, которая преимущественно является рамочным документом и действует сегодня в редакции Директивы Европарламента и Совета 2009/102/ЕС от 16 сентября 2009 г. (консолидированная версия).

Директива признает право создания подобных обществ за обществами с ограниченной ответственностью, однако национальный законодатель может распространить действие данной Директивы и на другие формы, в том числе акционерные общества. Факт сосредоточения в одних руках всех долей был признан еще во Второй директиве 1976 г., однако тогда речь шла лишь о возможности приобрести все доли в процессе деятельности общества, т. е. после его регистрации. Директива 2009/102/ЕС предусматривает возможность наличия одного участника с момента регистрации общества и, следовательно, сосредоточение в его руках всех долей.

Директивой устанавливаются некоторые принципы функционирования, связанные с характером подобных обществ. Так, единственный участник выполняет функции общего собрания, а принимаемые решения должны быть занесены в протокол собрания или оформлены в письменной форме. Однако не уточняется компетенция самого собрания и не предполагается наличие управляющего, что представляет некоторую гибкость в функционировании общества.

Договоры, заключенные между единственным участником и представленным им обществом, должны также быть занесены в протокол или составлены в письменной форме. Это правило по усмотрению государства может не распространяться на текущие сделки, заключенные в обычных условиях (ст. 5 Директивы).

В целом же в Директиве 2009/102 приводится незначительный перечень очень общих положений (11).

1.1.4. Общество с ограниченной ответственностью

Общество с ограниченной ответственностью во всех правовых системах признается юридическим лицом и несет исключительную имущественную ответственность по своим обязательствам. Пайщики — члены общества могут быть физическими и юридическими лицами (правда, в некоторых странах, например во Франции, участие юридического лица запрещается). Общество образуется на основании устава и должно быть обязательно зарегистрировано в государственных органах. Пайщикам выдается свидетельство о внесенном вкладе — паевое свидетельство. Оно дает право на получение части прибыли, не является ценной бумагой и не может в отличие от акций делиться или передаваться третьим лицам без предварительного согласия других пайщиков. Этим и обеспечивается закрытый характер общества.

Участники отвечают по обязательствам общества только своим вкладом. Внесенный вклад дает право на получение части прибыли и право на голос. Общество может существовать даже с одним пайщиком. Законом не разрешается обществу с ограниченной ответственностью выпускать облигационные займы и объявлять публичную

подписку на паи. Это ограничивает финансовые возможности общества, а следовательно, и производственные возможности. Поэтому по сравнению с акционерными общества с ограниченной ответственностью находятся в менее благоприятных условиях.

На общем собрании пайщиков решаются наиболее важные вопросы деятельности общества. Управление делами и заключение сделок от имени общества могут осуществлять один или несколько распорядителей, которые назначаются общим собранием. Распорядителями могут быть лица, не являющиеся членами общества. Общества с ограниченной ответственностью обязаны вести торговые книга, однако публиковать данные о результатах своей хозяйственной деятельности они не обязаны. Не обязаны они и публиковать устав.

1.1.5. Акционерное общество

Учредителями АО могут быть физические, так и юридические лица. Статус акционерного общества предоставляет его инвесторам ряд преимуществ:

- акционеры не несут ответственности по обязательствам общества перед его кредиторами. Обычно закон предусматривает ответственность акционеров перед кредиторами только в случае неполной оплаты акции, если это предусмотрено уставом в размере невыплаченной суммы;
- имущество общества полностью обособлено от имущества отдельных акционеров. При несостоятельности общества акционеры рискуют лишь возможным обесценением акций. Поскольку риск ограничен заранее обусловленной суммой, это делает акционерное общество наиболее приемлемой формой инвестирования капиталов и создает перспективы для централизации многочисленных разрозненных капиталов;
- при акционерной форме появляется возможность объединения практически неограниченного количества вкладчиков, в том числе мелких, при этом сохраняется контроль крупных вкладчиков за деятельностью общества;

• акционерное общество — наиболее устойчивая форма объединения капиталов, так как выбытие отдельных вкладчиков не влечет за собой прекращения деятельности общества. Вкладчик имеет право самостоятельно и в любой момент продать свои акции без предварительного согласия других акционеров;

• акционерное общество располагает наибольшими возможностями использования внешних источников финансирования;

• возможно образование акционерного общества, все: акции которого принадлежат одному лицу (создание таких обществ разрешается не во всех странах).

Первоначальный капитал акционерного общества образуется в результате продажи акций. В начальный период становления общества акционерный капитал является основным, а иногда и единственным источником финансирования деятельности. На средства полученные от реализации акций, приобретаются земельные участки, возводятся производственные помещения, приобретаются оборудование, сырье и материалы для производственных нужд.

В дальнейшем деятельность фирмы все в большей мере финансируется за счет получаемой прибыли

(капитализация прибыли). (10)

1.2. Акционерное общество в системе права ЕС

В процессе материально-правовой унификации норм о юридических лицах весьма успешно используются «вторичные» источники права ЕС, и прежде всего директивы. Совет ЕС принимает директивы в сфере права компаний, основываясь на ст. 54 Римского договора 1957 г., которая предусматривает, что Совет ЕС может путем директив осуществлять координацию национальных правовых норм о торговых товариществах. Унификация норм о торговых товариществах активно началась с середины 60-х годов и продолжалась высокими темпами вплоть до середины 80-х годов. За этот период было принято семь директив, направленных специально на регулирование важных вопросов так называемого права компаний.

1.2.1. Европейская компания

Данная организационная форма обеспечивает беспрепятственного транграничного слияния и перемещения по территории Сообщества с коммерческими целями. Цель создания этой организационно-правовой формы в том, чтобы предоставить национальным компаниям больше возможностей для интеграции и реструктуризации.

Европейское акционерное общество (SE) представляет собой организационно-правовую форму предприятия, осуществляющего или намеревающегося осуществлять предпринимательскую деятельность на территории нескольких стран-членов Европейского Союза. Правовое регулирования SE основано на двух основополагающих актах Европейского Союза – Статуте о европейских акционерных обществах и Основных положениях о статусе работников европейских акционерных обществ. Статут регулирует вопросы учреждения и организации SE и содержит перечень полномочий государства места нахождения SE (например, при увеличении или уменьшении размера уставного капитала).

В соответствие с Регламентом устава Европейская компания – это открытое акционерное общество, уставной капитал которого разделен на определенное число акций. Акционеры несут ответственность по обязательствам компании лишь в размере стоимости своих акций (18).

Участниками европейской компании (ЕК) могут быть только юридические лица, учрежденные в соответствие с законодательством какого-либо государства-члена и имеющие юридический адрес и центральное управление на территории ЕС, причем, открытые акционерные общества могут трансформироваться в ЕК напрямую.

SE может быть образовано несколькими способами: путем учреждения головного общества, учреждения дочернего общества или слияния акционерных обществ в нескольких странах-членах ЕС, а также путем преобразования национального АО в SE. В последнем случае национальное АО должно на протяжении не менее двух лет иметь дочернее предприятие на территории другой страны-члена ЕС. Минимальный размер уставного капитала SE составляет 120 тысяч евро. Учреждение SE возможно не только для акционерных обществ, но и для обществ с ограниченной ответственностью. Однако в

последнем случае допускается только создание головного или дочернего общества в форме SE. Учредитель-ООО должно иметь коммерческие предприятия в нескольких странах ЕС либо иметь дочернюю компанию в одной из стран ЕС.

Европейские акционерные общества регистрируются в реестре государства места нахождения общества в соответствии с уставом. После регистрации возможно перемещение места нахождения общества на территорию другого государства-члена ЕС. Немецкое законодательство предусматривает возможность создания предприятия и со смешанной организационно-правовой формой, т.е. обладающей свойствами нескольких "чистых" форм.

Следует так же отметить, что немецкое право не делает различий между иностранными и немецкими инвесторами, и наряду с вышеперечисленными возможностями иностранный инвестор может так же прийти на рынок Германии посредством купли существующего предприятия, приобретения доли на предприятии, учреждения совместного предприятия (Joint Venture) и предоставления аппаратуры, финансовых субсидий или кредитов предприятиям, филиалам или

производственным предприятиям.

Таким образом, Европейская компания – это дополнительная организационно-правовоая форма к существующим в национальных правовых системах государств-членах. Она прежде всего выгодна крупным компания с трансграничными операциями, так как:

- значительно снижает расходы на создание и поддержание деятельности дочерних компаний в государствах-членах;

- облегчает движение трансграничных операций по слиянию, созданию совместных предприятий, перенесению места нахождения и иных трансграничных операций, что значительно снижает расходы и позволяет оптимизировать деятельность ввиду отсутствия юридических барьеров, вызванных различиями в государствах-членах ЕС. (19)

1.2.2. Европейское объединение по экономическим интересам

Устав ЕОЭИ был принят в 1985 году Регламентом Совета № 2137/85, в соответствие с которым к 1989 году в государствах-членах должны были быть созданы необходимые условия для учреждения ЕОЭИ.

ЕОЭИ – это организационная форма сотрудничества между компаниями различных государств-членов. При этом, в объединении должно быть не менее двух членов, которые должны быть регистрированы в разных государствах-членах. (14) ЕОЭИ не имеет своего уставного капитала, его участники несут неограниченную солидарную ответственность по его долгам. Объединение имеет правоспособность отличную от своих членов и присвоение ему характера юридического лица зависит от норм национального законодательства государства-члена, где оно регистрировано. Так, в Италии и Германии ЕОЭИ не признается юридическим лицом. Национальному законодательству также подчинены вопросы прекращения объединения, процедура банкротства, вопросы налогообложения и последствий применения неограниченной солидарной ответственности его членов. В

Регламенте прямо регулируются вопросы учреждения объединения, его структуры, а также защиты третьих сторон и его членов.

Целью объединения является не ведение самостоятельной хозяйственной деятельности и непосредственное извлечение прибыли, а содействие развитию экономической активности его членов, обеспечение достижения каких-то общих экономических целей.

В объединении должно быть не более 500 служащих. Если же в ЕОЭИ, зарегистрированном в Германии, занято более 500 служащих, то обязательным является представительство наемных рабочих в наблюдательном совете объединения. Еще одно ограничение, касающее ЕОЭИ состоит в том, что компания не может использовать объединение для выдачи займов своему директору или для передачи ему части имущества компании, если эти операции ограничены или контролируются в рамках законодательства о компаниях государства-члена, где регистрировано это объединение.

В Регламенте указаны три категории возможных членов ЕОЭИ:

- Компании или фирмы как они определены во

втором параграфе статьи 58 Договора о ЕС;

- Другие юридические лица, учрежденные в соответствие с законодательством одного из государств-членов и имеющие зарегистрированный или постоянный офис или центральное управление в Сообществе;
- Физические лица, ведущие предпринимательскую деятельность или предоставляющие профессиональные или иные услуги в Сообществе.

Таким образом, создавать ЕОЭИ могут, постольку, поскольку они занимаются экономической деятельностью, не только предпринимательские организации, но и некоммерческие объединения, а также юридические лица, регулируемые нормами публичного права.

1.2.3. Европейское корпоративное общество

Данная организационно-правовая форма представляет собой в государствах членах ЕС современное и динамическое, учрежденное на основах коммунитарного права.

В частности правовой основой для него вступил Регламент Совета ЕС № 1435/2003 от 22 июля 2003 года «О статуте европейского кооперативного общества» и Директива Совета 2003/72 ЕС о дополнении статуса Европейского кооперативного общества правилами, регулирующими привлечение работников к управлению (European Cooperàtive Society (ECS) // OJ 2003 L 207/1).

Европейское корпоративное общество может быть учреждено как юридическими, так и физическими лицами, также слиянием уже существующих кооперативов, при этом главным условием является сохранение элемента наднациональности, то есть субъекты всегда должны иметь происхождение или юридический адрес минимально в двух государствах-членах ЕС.

Таким образом, принятие статута Европейское корпоративное общества значительно упрощает возможность трансграничного ведения бизнеса

кооперативными обществами.

В настоящее время Совет ЕС рассматривает проекты правовых образований Европейской Ассоциации и Европейского Общества взаимопомощи (Европейское общество взаимного кредитования).

Кроме того, 25 июня 2008 г. Европейская Комиссия представила на обозрение общественности предложения по Уставу о Европейской частной компании, которая по мнению разработчиков, прийти на смену мелких и средних компаний, количество служащих в которых не должно превышать 250 чел.

Такие компании, в свою очередь, делиться на:

- самые мелкие с численностью служащих до10 чел.;
- небольшие компании в которых занято от 10 до 49 чел.;
- средние – от 20 до 250 чел.

Важность планируемых мероприятий заключается и в масштабах, поскольку такие предприятия составляют 99,8% всех европейских предприятий, обеспечивающих более 67% занятости населения. (12)

ГЛАВА II. Организационно–правовые формы предпринимательской деятельности в России

Основным документом, регулирующим вопросы создания предпринимательских организаций, является ГК РФ (часть первая). В соответствии с гражданским законодательством (ст. 50 ГК) все юридические лица делятся на коммерческие и некоммерческие организации.(1)

Под коммерческой (предпринимательской) организацией понимается юридическое лицо, преследующее в качестве основной цели своей деятельности извлечение прибыли.

Коммерческие организации в Российской Федерации могут создаваться в следующих формах:

- хозяйственных товариществ и обществ;
- производственных кооперативов;
- государственных и муниципальных унитарных предприятий.

В других формах, не предусмотренных ГК предпринимательские организации создаваться не могут.

Следует заметить, что под **юридическим лицом** понимается организация, которая имеет в собственности,

хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и иные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.

Юридические лица должны иметь самостоятельный баланс или смету.

2.1. Товарищества, общества и индивидуальные предприниматели

Полное товарищество. Наиболее простая форма — это форма простого товарищества. По своей сути **полное товарищество** характеризуется двумя основными признаками. Во-первых, любой из участников товарищества действует в имущественном обороте, и его действия признаются действиями самого товарищества. Разумеется, речь идет о предпринимательских действиях, а не бытовых. Второе: при недостатке имущества у товарищества для погашения долгов кредиторы могут обратить взыскание на личное имущество участников. Причем в солидарном порядке.

Из этого вытекает возможность появления такой ситуации, когда один участник товарищества действует в обороте, заключает какую-то сделку, а стороной этой сделки считается товарищество. Если товарищество эту сделку не исполнит или исполнит ненадлежащим образом, то отвечать по ней, вполне возможно, придется и другому товарищу, который эту сделку не заключал, причем своим личным имуществом, которое он в товарищество не вкладывал.

Полное товарищество, поскольку там все участники могут выступать от его имени, не нуждается ни в каких специальных органах управления, потому что это очень простая форма, которой не нужен даже устав.

В такой фирме нет ни директора, ни президента, ни совета директоров. Любой из участников может выступать в этой роли или тот к кому товарищи доверяют. Единственным учредительным документом полного товарищества является учредительный договор. Содержание этого учредительного договора раскрыто в ГК РФ.

Следует заметить, что ГК РФ допустил одновременное участие в товариществе и физических, и юридических лиц. Такое допускается не везде. Так законодательство Европейского Союза не позволяет одновременное участие в полном товариществе физических и юридических лиц. Такое товарищество разрешается создавать только из физических, или только из юридических лиц.

Юридическое лицо как полный товарищ тоже отвечает всем своим имуществом, состоящим у него на балансе. А физические лица, которые учредили это юридическое лицо, фактически от ответственности уходят,

своим личным имуществом они не отвечают. Значит, риск для физического лица и для юридического получается неравноценный. Вот поэтому французское законодательство, например, законодательство, разделяет эти вещи. Наш законодатель этот раздел не провел. Он разрешил создавать полные товарищества в любых вариантах, в любых сочетаниях.

Но эта привлекательная для честных предпринимателей форма имеет и свои недостатки. К числу недостатков относится невозможность привлекать дополнительный капитал третьих лиц, а к числу достоинств — простота организации, в том числе отсутствие устава. Поэтому давно уже коммерческая практика родила такую любопытную форму, как коммандитные товарищества.

Коммандитное товарищество. Оно характеризуется тем, что в нем есть две группы участников. Одни из них являются полными товарищами или товарищами с полной ответственностью, то есть они ручаются по долгам этой организации всем своим личным имуществом, а не только тем, что они внесли в складочный капитал. И они, естественно, действуют от имени этой организации как коммерсанты, их действия в

предпринимательском обороте признаются действиями самой этой организации.

И есть другая группа участников — коммандитисты-вкладчики, которые вносят только вклады в складочный капитал и не отвечают своим личным имуществом по долгам этой организации.

Нужно сделать оговорку. Иногда говорят, что все вкладчики, как в коммандитном товариществе, так и в обществе с ограниченной ответственностью, отвечают по долгам этой организации в пределах своего вклада. Это неправильно, потому что общество или товарищество является собственником своего имущества, в том числе и собственником вклада. И если учредитель или участник сделал вклад, то это уже не его имущество, а имущество товарищества или общества. У участника же или учредителя остались только обязательственные права требования: права на ликвидационную квоту, корпоративное право на участие в управлении делами, право на дивиденды. Но право собственности на это имущество уже утрачено. Следовательно, вкладчик не отвечает никаким имуществом по долгам товарищества. Он несет риск убытков, риск утраты своего вклада.

Поскольку полные товарищи действуют от имени

товарищества в целом, коммандитному товариществу или товариществу на вере не нужен устав. Любой участник с полной ответственностью действует от своего имени этой организации. Им достаточно учредительного договора, причем такого, который подписывается только полными товарищами. А коммандитисту-вкладчику может выдаваться свидетельство о его вкладе. С вкладчиком можно заключить какой-либо договор. Учредительные договоры они не подписывают, от имени товарищества не выступают. Фактически это форма привлечения дополнительного капитала. Поэтому на определенную часть имущества, которую вкладчики должны внести, коммандатитное товарищество может выпускать облигации. Важно отметить, что складочный капитал коммандиты должен формироваться только за счет вкладчиков, но и участники с полной ответственностью должны в нем участвовать. Состав вклада закон не определяет. И невозможно определить, какую часть дадут участники с полной ответственностью, а какую — вкладчики. Из смысла закона вытекает, что вклад должен быть сделан и теми, и другими, и таким образом у товарищества формируется складочный капитал.

С точки зрения интересов третьих лиц —

кредиторов, минимальный складочный капитал устанавливать не нужно, поскольку имущество участника товарищества, его личная ответственность — это гарантия удовлетворения их прав.

Таковы два вида товариществ, которые закрепил ГК РФ и которые известны мировой коммерческой практике.

Общество с ограниченной ответственностью. Данная форма характеризуется двумя основными признаками. Во-первых, в нем имеется уставный капитал, а не складочный, как в товариществах, так как у общества есть устав. Он необходим обществу потому, что если это объединение капиталов, а не лиц, то участники или учредители не обязаны лично участвовать в нем.

Уставный капитал общества с ограниченной ответственностью делится на доли, не обязательно равные, а соответствующие вкладам участников. Необходимо подчеркнуть, что деление уставного капитала на доли не ведет к возникновению отношений долевой собственности. Сам уставный капитал — величина условная. Это денежная оценка совокупности вкладов, которые были первоначально внесены участниками, и доли эти условные. Они важны для того, чтобы определить размер дохода участника, потому что чистый доход будет делиться между

ними пропорционально их долям. Они необходимы и для того, чтобы определить размер ликвидационной квоты при ликвидации самого общества, а также для того, чтобы определить «вес» голоса каждого участника в управлении делами общества. И второе обстоятельство. Участники общества, в том числе учредители, никакой ответственности по его долгам не несут, а несут только риск убытков, риск утраты своих вкладов. Ответственности у них нет. Поэтому название «общество с ограниченной ответственностью» не очень точное. В нем нет никакой ответственности участников, а есть только риск убытков для них, риск утраты своих вкладов.

Общество с ограниченной ответственностью может выпускать облигации, привлекая дополнительный капитал. Но оно не может выпускать акции, потому что акции может выпускать акционерное общество.

Высшим органом общества с ограниченной ответственностью является общее собрание участников или учредителей. Для текущих дел в обществе формируются органы управления: управление, генеральная дирекция, руководитель, президент, который без доверенности действует от имени этого общества.

Поскольку общество устраняет от ответственное

своих учредителей, для них это очень удобно. Ведь третьи лица — потенциальные кредиторы, должны не просто знать об этом, но и быть уверенными в том, что им что-то достанется при предъявлении требований к такому обществу. Отсюда и возникает необходимость для таких обществ определять минимальный уставный капитал.

Размер минимального уставного капитала определяется законом (Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью» № 14-ФЗ от 08.02.1998 г. - в действ. ред.). ГК РФ впрямую этот размер не устанавливает.

Применительно к обществу с ограниченной ответственностью надо сказать, что это нормальная и единственная форма организации компании одного лица. По этому поводу идут споры, есть разные подходы. Развитая западная практика и наше законодательство — ГК РФ — прямо это допускают. Компания одного лица согласно директивам Общего рынка может организовываться только в форме общества с ограниченной ответственностью. По нашему Кодексу и акционерные общества могут учреждаться одним лицом, но в нормальном виде только общество с ограниченной ответственностью может иметь одного участника.

Такая форма подходит для предприятий —

общественных организаций, семейных предприятий или отдельного гражданина. Если собственник хочет создать юридическое лицо и не отвечать по его долгам, то он должен создать общество с ограниченной ответственностью. Понятно, что весь доход, который это общество получит, пойдет ему как учредителю. Учредитель ограничит себя, с одной стороны, в смысле риска, а с другой стороны, прямо скажет потенциальным контрагентам: вот вам новый собственник, с ним имейте дело, я за него платить не буду. Здесь хотя бы все понятно и честно в противовес индивидуальному предпринимателю, который вообще не имеет уставного капитала и не дает никаких гарантий своим контрагентам.

Общество с дополнительной ответственностью. Особенностью общества с дополнительной ответственностью является то, что его участники при недостатке имущества у самого общества для покрытия долгов несут дополнительную ответственность, но не всем своим имуществом, как в полном товариществе, а в одинаковом для всех кратном размере к сумме внесенных ими вкладов, который предусматривается в учредительных документах. Получается некая переходная форма между товариществом и обществом.

С одной стороны, участники общества с дополнительной ответственностью отвечают по долгам не всем своим имуществом, а только частью. С другой стороны, кредиторы этого общества получают больше уверенности в том, что они удовлетворят свои требования за счет не только минимального уставного капитала, но еще и за счет учредителей.

Так, в ГК 1922 г. общество с дополнительной ответственностью как раз и называлось товариществом с ограниченной ответственностью. Ответственность участников была ограничена в одинаковом для всех кратном размере к сумме внесенных ими вкладов. Эта конструкция взята из нашей собственной практики.

Акционерные общества. Их характеризуют два основных признака. Во-первых, уставный капитал тоже поделен на доли. Только эти доли все равные. Каждая из них выражена ценной бумагой — акцией. В принципе каждая доля равна. Для удобства их делают кратными 100 или 10. Второй признак — акционеры, участники этого общества, никакой ответственности по его долгам не несут, а несут только риск убытков, риск утраты своего имущества, которое они внесли в уплату за акцию.

Возникает закономерный вопрос: чем акционерное

общество отличается от общества с ограниченной ответственностью? Одно из отличий в том, что из общества с ограниченной ответственностью участник, в принципе, может выйти в любой момент, когда он пожелает, и забрать свою долю. Закон об ООО (ст. 23) регулирует этот вопрос следующим образом.

В случае выхода участника общества из общества его доля переходит к обществу с момента подачи заявления о выходе из общества. При этом общество обязано выплатить участнику общества, подавшему заявление о выходе из общества, действительную стоимость его доли, определяемую на основании данных бухгалтерской отчетности общества за год, в течение которого было подано заявление о выходе из общества, либо с согласия участников общества выдать ему в натуре имущество такой же стоимости, а в случае неполной оплаты его вклада в уставный капитал общества — действительную стоимость части его доли, пропорциональную оплаченной части вклада.

Общество обязано выплатить участнику общества, подавшему заявление о выходе из общества, действительную стоимость его доли выдать в натуре имущество такой же стоимости в течение шести месяцев с

момента окончания финансового года, в течение которого подано заявление о выходе из общества, если меньший срок не предусмотрен уставом общества.

Участник общества с ограниченной ответственностью, выходя из него, так или иначе свою долю заберет. Это может ударить по интересам общества. Из акционерного общества тоже можно выйти в любой момент, но только другим способом — передав кому-то свои акции. Нужно третье лицо, которое их купит; их можно подарить, тогда акционер перестает быть акционером этого общества. Сформировав свой капитал, акционерное общество не может его утратить по причине выхода участников. Этот капитал оно может утратить, если будет неудовлетворительные результаты деятельности. В этом принципиальное отличие акционерного общества от общества с ограниченной ответственностью.

Есть и другие отличия. Они вытекают из экономической природы самого общества и имеют определенные преимущества. В широком смысле преимуществ такого общества два. Первое — это возможность сконцентрировать огромный капитал, первоначально распыленный среди множества мелких

вкладчиков, собрать огромные деньги. Акционерные общества — это способ концентрации капитала. Они появились применительно к крупным проекта.

Второе очень важное обстоятельство состоит в том, что имущество, капитал собирают с помощью ценных бумаг — акций. Эти два преимущества и обеспечили широкое распространение акционерных обществ.

Существуют **открытые и закрытые акционерные общества,** что отражается в их уставах и фирменном наименовании.

Отличие акционерного общества открытого типа от общества закрытого типа состоит в том, что: 1) акционеры открытого общества могут свободно отчуждать принадлежащие им акции без согласия других акционеров этого общества; 2) такое общество вправе проводить открытую подписку на выпускаемые им акции и осуществлять свободную их продажу; 3) открытое общество вправе проводить закрытую подписку на выпускаемые им акции, если возможность таковой не ограничена уставом или законом; 4) число акционеров открытого общества не ограничено.

Общество, акции которого распределяются только среди его учредителей или иного, заранее определенного

круга лиц, признается закрытым. Такое общество не вправе проводить открытую подписку на выпускаемые им акции, свободно предлагать их неограниченному кругу лиц. Число акционеров закрытого общества не должно превышать пятидесяти.

Акционеры закрытого общества имеют преимущественное право приобретения акций, продаваемых другими акционерами этого общества. Уставом общества может быть предусмотрено преимущественное право общества на приобретение акций, продаваемых его акционерами, если акционеры не использовали свое преимущественное право на приобретение акций.

До сих пор рассматривались формы предпринимательства, действующие в виде создания юридических лиц. Однако ГК РФ предусматривает **предпринимательскую деятельность и без образования юридического лица.** В таком виде предпринимательством могут заниматься граждане. Гражданин вправе заниматься предпринимательской деятельностью без образования юридического лица с момента государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя.

Таким же предпринимателем признается и глава крестьянского (фермерского) хозяйства с момента государственной регистрации такого хозяйства.

К предпринимательской деятельности граждан, осуществляемой без образования юридического лица, соответственно применяются правила ГК РФ, которые регулируют деятельность юридических лиц, являющихся коммерческими организациями. Гражданин-предприниматель отвечает по своим обязательствам всем своим имуществом. Исключение составляет лишь имущество, на которое в соответствии с законом не может быть обращено взыскание. Перечень такого имущества устанавливается ГК РФ.

Индивидуальный предприниматель, который не в состоянии удовлетворить требования кредиторов, связанные с осуществлением им предпринимательской деятельности, по решению суда может быть признан несостоятельным (банкротом). С момента признания его банкротом утрачивает силу его регистрация в качестве индивидуального предпринимателя.

Имущество крестьянского (фермерского) хозяйства принадлежит его членам на праве совместной собственности, если законом или договором между ними

не установлено иное.

Государственная регистрация предпринимателя осуществляется по упрощенной схеме в соответствии с гл. VII Закона о государственной регистрации. Для регистрации предприниматель предъявляет в регистрирующий орган заявление, составленное по установленной форме, и документ об уплате государственной пошлины.

Многие вопросы организации и осуществления индивидуальной предпринимательской деятельности регулируются Федеральным законом от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», который индивидуальных предпринимателей отнес к субъектам малого и среднего предпринимательства и взял их под государственную защиту и опеку (поддержку).

Поскольку индивидуальные предприниматели анализируемым законом отнесены к субъектам малого и среднего предпринимательства, надо полагать, что понятие «предприятие» целиком относится к индивидуальным предпринимателям, поскольку они могут иметь наемных работников. Это тем более очевидно, что в соответствии со ст. 23 ГК РФ на них распространяются положения о

юридическом лице.

Следует заметить, что по ГК РФ базовое предприятие — это имущественный комплекс, используемый для осуществления предпринимательской деятельности, это — объект права.

Однако унитарные предприятия признаются субъектами права. Новый закон о малом и среднем предпринимательстве признает малое и среднее предприятие субъектом права.

2.2. Производственные и потребительские кооперативы

В настоящее время законодательство предусматривает создание кооперативов двух видов: **производственных и потребительских.**

Вопросы организации, управления и деятельности производственных кооперативов регулируются Федеральным законом от 8 мая 1996 г. № 41-ФЗ «О производственных кооперативах» (в ред. от 30.11.2011).

В чем же разница между кооперативом и обществом с ограниченной ответственностью? Разница есть, и очень существенная, потому что кооператив — это особая организационно-правовая форма предпринимательства. В российском праве она всегда была отдельной, и суть ее заключалась в том, что это объединение не предпринимателей, как в товариществе, а объединение физических лиц — трудящихся, то есть тех, кто трудится сам в объединенном коллективе без посредства предпринимателя. Они участвуют в таком объединении своим личным физическим трудом.

Производственным кооперативом (артелью) (далее - кооператив) признается добровольное объединение граждан на основе членства для совместной

производственной и иной хозяйственной деятельности, основанной на их личном трудовом и ином участии и объединении его членами (участниками) имущественных паевых взносов. Учредительным документом кооператива может быть предусмотрено участие в его деятельности юридических лиц. Кооператив является юридическим лицом - коммерческой организацией [4].

Правовые, экономические и социальные основы создания и деятельности потребительских обществ и их союзов, составляющих потребительскую кооперацию Российской Федерации, определяются Законом РФ от 19 июня 1992 г. № 3085-1 «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации» (в ред. от 23.04.2012 N 37-ФЗ).

Потребительская кооперация - система потребительских обществ и их союзов разных уровней, созданных в целях удовлетворения материальных и иных потребностей их членов.

Потребительское общество - добровольное объединение граждан и (или) юридических лиц, созданное, как правило, по территориальному признаку, на основе членства путем объединения его членами имущественных паевых взносов для торговой, заготовительной,

производственной и иной деятельности в целях удовлетворения материальных и иных потребностей его членов.

В соответствии с вышеуказанным Федеральным Законом основными задачами потребительской кооперации в Российской Федерации являются:

создание и развитие организаций торговли для обеспечения членов потребительских обществ товарами;

закупка у граждан и юридических лиц сельскохозяйственных продукции и сырья, изделий и продукции личных подсобных хозяйств и промыслов, дикорастущих плодов, ягод и грибов, лекарственно - технического сырья с последующей их переработкой и реализацией;

производство пищевых продуктов и непродовольственных товаров с последующей их реализацией через организации розничной торговли;

оказание членам потребительских обществ производственных и бытовых услуг;

пропаганда кооперативных идей, основанных на международных принципах кооперации, доведение их до каждого пайщика всех потребительских обществ, в том числе через средства массовой информации. (5)

Получение прибыли не является главной целью деятельности потребительского кооператива.

Это не значит, что потребительские кооперативы обязательно создав в сфере потребления, допустим — жилищные, гаражные, дачные кооперативы. Это могут быть и кооперативы, которые занимаются каким-либо производственным делом. Но важно, что их деятельность служит исключительно удовлетворению потребностей их участников, в том числе и производственных потребностей.

В ГК РФ записано, что если потребительский кооператив ведет разрешенную ему уставом предпринимательскую деятельность, то доход от этой деятельности может распределяться между его членами. Это не превращает производственный кооператив, но в отношениях предпринимательских на него, скажем, в договоре с коммерческой структур могут быть распространены нормы договорного права о договоре предпринимательской деятельности.

2.3. Государственные и муниципальные унитарные предприятия

ГК РФ в качестве **унитарного предприятия** имеет в виду коммерческую организацию, не наделенную правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество. Поскольку Кодексом установлено, что в форме унитарных предприятий могут создаваться только государственные и муниципальные предприятия, то имущество этих предприятий принадлежит на праве собственности государству или муниципальным образованиям. Имущество этих предприятий является неделимым и не может быть распределено по вкладам (долям, паям), в том числе и между работниками. Отсюда название «унитарное» — единое.

Регулирование деятельности таких предприятий закреплено в Федеральный Закон «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» № 161-ФЗ от 14.11.2002 (в ред. от 30.11.2011 N 362-ФЗ) [6].

В отличие от других организационно-правовых форм предпринимательства Устав унитарного предприятия должен дополнительно содержать сведения о предмете и целях деятельности предприятия, а также о размере

уставного фонда предприятия, порядке и источниках его формирования.

Целью создания государственного или муниципального предприятия являются:

- необходимости использования имущества, приватизация которого запрещена, в том числе имущества, которое необходимо для обеспечения безопасности Российской Федерации;
- необходимости осуществления деятельности в целях решения социальных задач (в том числе реализации определенных товаров и услуг по минимальным ценам), а также организации и проведения;
- закупочных и товарных интервенций для обеспечения продовольственной безопасности государства;
- необходимости осуществления деятельности, предусмотренной федеральными законами исключительно для государственных унитарных предприятий;
- необходимости осуществления научной и научно-технической деятельности в отраслях, связанных с обеспечением безопасности Российской Федерации;
- необходимости разработки и изготовления

отдельных видов продукции, находящейся в сфере интересов Российской Федерации и обеспечивающей безопасность Российской Федерации;

- необходимости производства отдельных видов продукции, изъятой из оборота или ограниченно оборотоспособной.

Казенное предприятие может быть создано в случае:

- если преобладающая или значительная часть производимой продукции, выполняемых работ, оказываемых услуг предназначена для федеральных государственных нужд, нужд субъекта РФ или муниципального образования;
- необходимости использования имущества, приватизация которого запрещена, в том числе имущества, необходимого для обеспечения безопасности Российской Федерации, функционирования воздушного, железнодорожного и водного транспорта, реализации иных стратегических интересов Российской Федерации;
- необходимости осуществления деятельности по производству товаров, выполнению работ, оказанию услуг, реализуемых по установленным государством ценам в целях решения социальных задач;

• необходимости разработки и производства отдельных видов продукции, обеспечивающей безопасность Российской Федерации;

• необходимости производства отдельных видов продукции, изъятой из оборота или ограниченно оборотоспособной;

• необходимости осуществления отдельных дотируемых видов деятельности и ведения убыточных производств;

• необходимости осуществления деятельности, предусмотренной федеральными законами исключительно для казенных предприятий.

Вышеуказанный закон содержит весьма важную правовую норму о том, что собственник имущества государственного или муниципального предприятия имеет право на получение части прибыли от использования имущества, находящегося в хозяйственном ведении такого предприятия.

Предприятие ежегодно перечисляет в соответствующий бюджет часть прибыли, остающейся в его распоряжении после уплаты налогов и иных обязательных платежей, в порядке, в размерах и в сроки, которые определяются Правительством РФ,

уполномоченными органами государственной власти субъектов РФ или органами местного самоуправления.

Порядок распределения доходов казенного предприятия определяется в аналогичном порядке.

2.4. Малое предприятие

Особым хозяйствующим субъектом, предусмотренным действующим законодательством, выступает малое предприятие.

Действующее в современной хозяйственной практике малое предприятие не является особой организационной правовой формой предпринимательства. Его статус определяется, прежде всего, формой собственности на его имущество, спецификой формирования уставного капитала, а также ограниченной численностью работников.

В целях реализации государственной политики по формированию конкурентной среды в экономике России, обеспечению занятости и развитию самозанятости населения действует Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» № 209 от 24.07.2007 г.

К субъектам малого и среднего предпринимательства относятся коммерческие организации (за исключением государственных и муниципальных унитарных предприятий), потребительские кооперативы, индивидуальные

предприниматели, крестьянские (фермерские) хозяйства при соблюдении определенных требований к составу активов указанных организаций и предпринимателей, численности их работников и размеру выручки от реализации товаров, работ или услуг.

А именно:

1) для юридических лиц — суммарная доля участия Российской Федерации, субъектов РФ, муниципальных образований, иностранных юридических лиц, иностранных граждан, общественных и религиозных организаций (объединений), благотворительных и иных фондов в уставном (складочном) капитале (паев указанных юридических лиц не должна превышать 25% (за исключением активов акционерных и инвестиционных фондов и закрытых паевых инвестиционных фондов), доля участия, принадлежавшая одному или нескольким юридическим лицам, не являющимися субъектами малого и среднего предпринимательства, не должна превышать 25%;

2) средняя численность работников за предшествующий календарный год не должна превышать следующие предельные значения численности работников для каждой категории субъекте среднего

предпринимательства:

а) от 101 до 250 человек включительно для средних предприятий;

б) до 100 человек включительно для малых предприятий; среди малых предприятий выделяются микропредприятия — до 15 человек;

3) выручка от реализации товаров (работ, услуг) без учета добавленную стоимость или балансовая стоимость активов (остаточная стоимость основных средств и нематериальных активов) за предшествующий календарный год не должна превышать предельные значения, установленные Правительством РФ для категории субъектов малого и среднего предпринимательства один раз в пять лет с учетом статистических данных. (8)

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Коммерческие организации в РФ могут создаваться в следующих формах:

- хозяйственных товариществ и обществ;
- производственных кооперативов;
- государственных и муниципальных унитарных предприятий.

Проводя сравнительных анализ преимуществ и недостатков различных форм организации бизнеса между РФ и ЕС, следует заметить, что ГК РФ допустил одновременное участие в товариществе и физических, и юридических лиц. Такое допускается не везде. Так законодательство Европейского Союза не позволяет одновременное участие в полном товариществе физических и юридических лиц. Такое товарищество разрешается создавать только из физических, или только из юридических лиц. Наш законодатель этот раздел не провел. Он разрешил создавать полные товарищества в любых вариантах, в любых сочетаниях, что значительно уваливает риск ответственности имуществом юридического лица участником товарищества. К преимуществу следует отнести простоту организации,

отстутвие устава. К недостаткам: невозможность привлекать дополнительный капитал.

К преимуществам общества с ограниченной ответственностью является наличие устава и уставного капитала. Компания одного лица согласно директивам Общего рынка может организовываться только в форме общества с ограниченной ответственностью. По нашему Кодексу и акционерные общества могут учреждаться одним лицом, но в нормальном виде только общество с ограниченной ответственностью может иметь одного участника.

Такая форма подходит для предприятий — общественных организаций, семейных предприятий или отдельного гражданина. Если собственник хочет создать юридическое лицо и не отвечать по его долгам, то он должен создать общество с ограниченной ответственностью.

Акционерные общества характеризуют два основных признака. Во-первых, уставный капитал тоже поделен на доли. Только эти доли все равные. Каждая из них выражена ценной бумагой — акцией. В принципе каждая доля равна. Второй признак — акционеры, участники этого общества, никакой ответственности по его

долгам не несут, а несут только риск убытков, риск утраты своего имущества, которое они внесли в уплату за акцию.

Разница между кооперативом и обществом с ограниченной ответственностью состоит в том, что кооператив — это особая организационно-правовая форма предпринимательства. В российском праве она всегда была отдельной, и суть ее заключалась в том, что это объединение не предпринимателей, как в товариществе, а объединение физических лиц — трудящихся, то есть тех, кто трудится сам в объединенном коллективе без посредства предпринимателя. Они участвуют в таком объединении своим личным физическим трудом.

В соответствии с законодательством ЕС и Гражданским Кодексом РФ существует форма ведения бизнеса как индивидуальный предприниматель, который должен зарегистрироваться в торговом реестре (пройти государственную регистрацию), приобрести разрешение (патент) на ведение предпринимательской деятельности с уплатой пошлины. Они участвуют в хозяйственной деятельности под определенным фирменным наименованием. В российском праве индивидуальным предпринимателем без образования юридического лица признается и глава крестьянского (фермерского) хозяйства.

Особой формой ведения бизнеса в ГК РФ закреплено понятие унитарного предприятия как коммерческую организацию, не наделенную правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество. Поскольку Кодексом установлено, что в форме унитарных предприятий могут создаваться только государственные и муниципальные предприятия, то имущество этих предприятий принадлежит на праве собственности государству или муниципальным образованиям.

Интеграционные процессы на уровне ЕС не ограничилась только мерами по сближению уже имеющегося национально-правового регулирования. Органы ЕС предприняли очень интересные и, по сути, уникальные попытки создания организационно-правовых форм коммерческих организаций, не ограниченных территориальными границами отдельных государств, которые могли бы без каких-либо препятствий и ограничений распространять свою деятельность на всю территорию стран ЕС и подчинялись бы единым правилам регулирования. Потребность в такого рода образованиях была обусловлена, прежде всего, необходимостью предоставления предпринимателям из различных стран ЕС

такого правового механизма, который позволил бы преодолеть ограничения, свойственные организационным формам национальных юридических лиц, отвечал бы достигнутым показателям в области экономической интеграции и создания единого общеевропейского рынка товаров, рабочей силы и услуг.

В качестве основных юридических преимуществ ЕК перед национальными организационно-правовыми формами юридических лиц следует указать на следующие:

1. Возможность переноса места нахождения официального административного центра из одной страны в другую.

Статья 8 Регламента прямо предоставляет ЕК возможность перенести место нахождения своего официального (а значит, и реального) административного центра из одной страны ЕС в другую без необходимости прохождения ликвидационных процедур в первой стране и создания нового юридического лица во второй. Регламент устанавливает достаточно развернутое правовое регулирование такого переноса, призванное гарантировать законные интересы кредиторов, государственных органов и миноритарных акционеров ЕК.

2. Возможность осуществления транснациональных

слияний и присоединений юридических лиц из различных европейских государств.

Проведение транснациональных слияний и присоединений стимулируется также тем, что еще 23 июля 1990 г. Совет ЕС принял Директиву № 90/434/EEC об общей системе налогообложения, применяемой при слиянии, присоединении, разделении и обмене акциями компаний из различных стран ЕС, которая до последнего момента не находила своего практического применения из-за отсутствия адекватных корпоративных правил.

3. Более выгодный режим налогообложения.

Регламент не содержит специальных норм о налоговом статусе ЕК, несмотря на рекомендации Европарламента о включении ряда налоговых льгот для стимулирования создания ЕК. Принципиальной позицией разработчиков являлось то, что выбор организационно-правовой формы ЕК должен быть обусловлен не сиюминутными выгодами в сфере налогообложения, а долгосрочными преимуществами с точки зрения корпоративного права.

Тем не менее некоторые налоговые преимущества вытекают из самой природы ЕК. Прежде всего, расчет налога на прибыль (подоходного налога с юридического

лица) производится по финансовому итогу всех операций ЕК с возможностью зачета прибылей, полученных на территории одного государства, против убытков от деятельности на территории другого государства.

В настоящее время Совет ЕС рассматривает проекты правовых образований Европейской Ассоциации и Европейского Общества взаимопомощи (Европейское общество взаимного кредитования), а также Устав о Европейской частной компании.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гражданский Кодекс Ч.I. от 30.11.1994 г. (с послед изменен.)
2. Федеральный закон «Об акционерных обществах» № 208-ФЗ от 26.12.1995 г. (в действ. ред.)
3. Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью» № 14-ФЗ от 08.02.1998 г. (в действ. ред.)
4. Федеральный закон «О производственных кооперативах» № 41 –ФЗ (в ред. от 30.11.2011).
5. Федеральный закон «О потребительской кооперации (потребительских обществах, союзах) в РФ» N 3085-1 от 26.06.1992 г. (в ред. от 23.04.2012 N 37-ФЗ).
6. Федеральный Закон «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» № 161-ФЗ от 14.11.2002 (в ред. от 30.11.2011 N 362-ФЗ).
7. Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» № 209 от 24.07.2007 г.
8. Анохин В.С. Предпринимательское право. М.: Волтерс Клувер, 2009, с. 41-98.

9. Международное права. под ред.Игнатенко Г.В., Тиунов О.И. М.:,Норма, 2008 с.652.
10. Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятий. М.: Юнити, 2008 с. 181-195.
11. Энтин Л.И. Европейское право. М.: Инфра-М, 2011 с.643-653.
12. Иншакова А., Беликова К. Развитие наднациональных форм хозяйствования в Евросоюзе // Обозреватель- Obsrever// № 11, 2010 с. 87- 92.
13. Договор о Европейском Союзе, 7 февраля 1992 года.
14. Договор, учреждающий Европейское Сообщество, 1957 года и его консолидированный текст 1997 года.
15. Council Regulation (EEC) # 2137/85 of 25 July 1985 on the European Economic Interest Grouping (EEIG), OJ L 199, 31.07.1985, P. 1.
16. Council Regulation (EC) # 2157/2001 of 8 October 2001 on the Statute for a European Company (SE), OJ L 294, 10.11.2001, P. 0001 – 0021.
17. Council Directive 2001/86/EC of 8 October 2001 supplementing the Statute for a European Company

with regard to the involvement of employees, OJ L 294, 10/11/2001, P. 0022 – 0032.

18. Official Journal of the ES. L. 258.2009.1 Oct. Директива о гласности Европейского Парламента и Совета ЕС 2009/101/ЕС.
19. “The Simplification of the operating regulations for public limited companies in the EU” European Commission, Final Report, December 1995.
20. European Company Statue blocked by national delays // Single Market News. Issue 35. October 2004.

Получена / Received: 18.06.2012
Принята / Accepted: 20.06.2012

ПРАВИЛА ДЛЯ АВТОРОВ

Журнал “Гуманитарное пространство” международный альманах (Journal “Humanity space” international almanac) публикует статьи, являющиеся результатом научных исследований. К печати принимаются оригинальные исследования, содержащие новые, ранее не публиковавшиеся результаты; обзоры, аналитические и концептуальные разработки по конкретным проблемам гуманитарных, естественнонаучных и медецинских наук.

Решение о публикации принимается редакционной коллегией журнала. Редакция журнала оставляет за собой право производить сокращения и редакционные изменения рукописей и возвращать без регистрации рукописи, не отвечающие настоящим правилам и требованиям.

Редакция не несет ответственности за полноту содержания и достоверность информации, материалов.
Авторы несут персональную ответственность за содержание материалов, точность перевода аннотации, цитирования, библиографической информации.

Статья присылается одним файлом, названным фамилией автора или первого автора (соавторов). Пример: Ivanov_2011.doc

<u>Оформление рукописи должно соответствовать следующим требованиям:</u>

– статья должна быть ясно и логично структурирована
– название (на английском и русском языках)
– фамилия, имя, отчество [полностью] (на английском и русском языках)
– звание, степень, должность (на английском и русском языках)
– место работы [полностью включая индекс, e-mail] (на английском и русском языках)
– ключевые слова (на английском и русском языках)
– резюме (на английском и русском языках)
– краткое введение с постановкой задачи и проблемой исследования
– материал и методы
– описание и анализ результатов
– обсуждение и заключение
– благодарности и ссылки на номера грантов
– список литературы

– таблицы черно-белые без графики и полутанов (каждая на отдельной странице)

объем присланного материала не должен превышать 10000 знаков включая пробелы (6 машинописных страниц)
размер листа: А4
редактор: Microsoft Word [Word for Windows 2003]
формат: *.doc
шрифт: Times New Roman
кегль: 14 обычный — без уплотнения
текст без переносов
междустрочный интервал - полуторный (компьютерный)
выравнивание по ширине
поля: верхнее, нижнее, правое, левое - не менее 2 см
номера страниц внизу по центру
абзацный отступ 1,2 см
сноски отсутствуют
ссылки на литературу приводятся по тексту в круглых скобках
список литературы располагается в конце текста (входит в общий объем статьи)

Рукописи не должны содержать диаграмм, схем, фотографий, рисунков

Авторы получают оттиск своей статьи в виде PDF-файлов.

Образец оформление статьи:

Иванова Екатерина Павловна
доктор философских наук, профессор философского факультета
Ph.D., professor of the Faculty of Philosophy

Методологические аспекты перехода от парадигм обучения к парадигме самообразования

Е.П. Иванова

Московский Педагогический Государственный Университет
119991, Москва, ул. Малая Пироговская, д.1
Moscow State Pedagogical University
Malaya Pirogovskaya str. 1, Moscow, 119991 Russia

E-mail: info@info.com

Ключевые слова: виды парадигм, парадигма обучения, парадигма самообразования, особенности парадигмы профессионального самообразования в вузе, дидактический комплекс самообразования.
Key words: kinds of paradigms, training paradigm, self-education paradigm, peculiarity of self-education paradigm at a higher school, didactical complex of selfeducation.
Резюме: В статье обосновывается парадигма самообразования в сопоставлении с частными и локальными педагогическими парадигмами. В качестве методологических основ парадигмы самообразования рассматриваются ее историческая преемственность, информационная направленность и реализация в атрибутах обучения.
Abstrct: The article settles the self-education paradigm in comparison with particular and local pedagogical paradigms. Historical succession, information trend and realization in attributes of training are considered as a methodological basis of self-education paradigm.
[Ivanova E.P. Methodological aspects of transition from training to selfeducation paradigms**]**

[Текст статьи]

ЛИТЕРАТУРА

Баткин Л.М. 1989. Итальянское Возрождение в поисках индивидуальности. М.: Наука. 272 с.
Лихачев Д.С. 1969. Внутренний мир художественного произведения. - Вопросы литературы. 8: 29-33.
Лотман Ю.М. 1992. Культура и взрыв. М.: Гнозис. 272 с.
Лурье С., 1994. Антропологи ищут национальный характер // Знание-сила. 3: 48-56.
Хайдеггер М. 1993. Время картины мира. Время и бытие: статьи и выступления. М.: Республика. 447 с.
Bedini S.A. 1965. The evolution of science museums. - Technology and .culture. 5: 1-29.
Boettiger C. 1808. Uber Museen and Antikensammlungen. Leipzig: Behr. 31 s.

INSTRUCTIONS TO AUTHORS

Journal “Humanity space” international almanac publishes research articles. Texts could be original research, containing new, previously unpublished results, reviews, analysis and conceptual manuscripts on the specific problems of the humanities, natural and medical sciences.

The decision on edition is taken by the editorial board of the almanac.The editorial staff reserves the right to make editorial changes and the reduction of manuscripts and return the manuscripts which are not corresponded to the rules and requirements.

The editors are not responsible for the completeness of the content and accuracy of the information and materials.

It is author’s responsibility for the manuscripts’ content, proper translation, quotes, bibliography, abstracts and etc.

Article had to be sent in one file, called the author's name or the first author (coauthors). Example: Ivanov_2011.doc

<u>The manuscript had to be corresponded to the following requirements</u>:

- Article had to be clearly and logically structured
- Name (in English and Russian)
- Surname, first name [full] (in English and Russian)
- The title, degree, position (in English and Russian)
- Place of work [including a full index, e-mail] (in English and Russian)
- Key words (in English and Russian)
- Abstract (in English and Russian)
- A brief introduction to the issue’s problem
- Methods
- Description and analysis of research results
- Discussion and conclusion
- Gratitudes and links to the numbers of grants
- A list of references
- A table in black and white with no graphics and semitones (each on separate page)
- Manuscript’s volume should not exceed 10 000 characters including spaces (6 pages)
- Paper size: A4
- Editor: Microsoft Word [Word for Windows 2003]
- Format: *. Doc

- Font: Times New Roman a size 14 regular
- Seal text without hyphenation Line spacing - one and a half (computer)
- Full justification margins: top, bottom, right, left - at least 2 cm
- Page numbers at the bottom of the center
- Indent 1.2 cm
- There are no footnotes
- References are given in the text in parentheses

-references located at the end of the text (included in the total amount of the article)

Manuscripts should not contain charts, diagrams, photographs, drawings

Authors will receive a reprint of his article as a PDF-file.

The sample design of the article:

Ivanova Ekaterina Pavlovna

Ph.D., professor of the Faculty of Philosophy

Methodological aspects of transition from training to selfeducation paradigms

E.P. Ivanova

Moscow State Pedagogical University
Malaya Pirogovskaya str. 1, Moscow, 119991 Russia
E-mail: info@info.com

Key words: kinds of paradigms, training paradigm, self-education paradigm, peculiarity of self-education paradigm at a higher school, didactical complex of selfeducation.

Abstrct: The article settles the self-education paradigm in comparison with particular and local pedagogical paradigms. Historical succession, information trend and realization in attributes of training are considered as a methodological basis of self-education paradigm.

[Text of article]

REFERENCES

Bedini S.A. 1965. The evolution of science museums. - Technology and .culture. 5: 1-29.

Boettiger C. 1808. Uber Museen and Antikensammlungen. Leipzig: Behr. 31 s.

СОДЕРЖАНИЕ